

一般社団法人 不動産ビジネスカレッジ協会 主催
 不動産営業マンが“スマホ”で顧客獲得を学ぶオンラインサロン

REBCA リブカ チャンネル

2021年
 3月1日(月)
 開講!



新型コロナウイルスの影響で、実務を学ぶ機会が失われた不動産営業マン・不動産経営者向けに、いつでも学べ、気軽に相談ができる学びの場として、オンラインサロン「REBCAチャンネル」を開講いたします。新人からベテランまで、いまより営業成績を伸ばしたい方へ向け、営業成績を伸ばすために必要な、直ぐ使えるノウハウを提供します。ただ聞くのではなく、実践に移すことであなたの結果に繋がります。

入会特典

- 特典1 会員限定オンラインイベントへの**無料招待!**
- 特典2 協会主催セミナーへの**割引参加!**
- 特典3 協会会長、牛迫先生への**質問権!**

こんな悩みを持つ不動産営業マン向けです

- 売買営業でもっと**成果を出したい**
- 成果の出る具体的な方法**を教えてください
- 我流を抜け出して**不動産実務をきちんと学びたい**

👉 オンラインサロンのメリット

- いつでも、どこでも、空いた時間にスマホ1台で学べる!
- 講師への質問や、会員同士での意見交換・情報交換ができる!
- 意識の高い不動産営業の仲間と切磋琢磨できる!

👉 REBCAチャンネルに登録すると得られること

- 理想論ではない、**実際の現場で即実践**できて**成果の出る手法**が学べる!
- **売買仲介で成果を出してきた営業マン**から生きたノウハウを学べる!
- **先輩営業マンが経験した事例**を基にした**ケーススタディ**を学べる!

REBCAチャンネル
 REBCAチャンネル登録者なし
 チャンネル登録

アップロード動画

- 【第2回】なぜお客様はお家を買おうと思ったのか?～問題…0回視聴・3日前
- 【第1回】売買仲介で成果の出る営業マンは1回の案内で決める0回視聴・3日前

REBCA チャンネル概要

月会費：1,000円(税別)

週1回～2回程度、限定動画コンテンツを配信します。

youtubeチャンネルにて
第2回動画までは無料公開中!



REBCAチャンネル

🔍 検索



配信予定の動画コンテンツ(一部抜粋)

第1回	無料公開	売買仲介で成果の出る営業マンは1回の案内で決める
第2回	無料公開	なぜお客様はお家を買おうと思ったのか?～問題解決視点～
第3回		集客業務 次の約束をとるための広告戦略と初回面談
第4回		集客業務 反響対応(電話編)～効果的な準備と対応～
第5回		集客業務 反響対応(メール編)～消費者心理とメール対話～

※配信順序や時期は、会員様からの要望に合わせて変更になることがあります。

REBCAチャンネルは、 みんなで作り上げるサロンです。

質問やディスカッションは
自由に行えます

教わり上手が成長と
成功に繋がります

ディスカッションの中から
新しいノウハウが生まれます

REBCA 主任講師



牛迫 敬太



中澤 明子



山手 誠



西尾 英樹

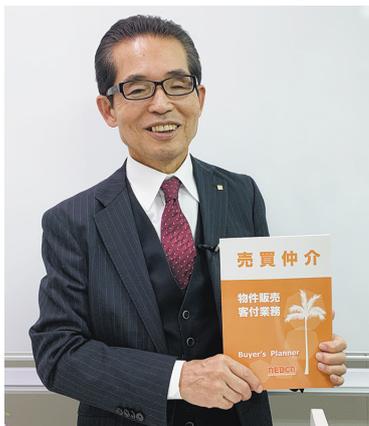
不動産の現場で結果を出してきた、一流講師陣による“**生きた講義**”を配信
一緒に成長していく、未来の不動産業を切り開く仲間と出会えることを楽しみにしています

参考
テキスト
紹介

物件販売 客付業務 売買業務実務マニュアル

一般社団法人不動産ビジネスカレッジ協会発行 牛迫敬太著

購入サイトURL <https://www.amazon.co.jp/dp/4991069718>



不動産ビジネスカレッジ協会/会長

牛迫 敬太 大分県出身/宅地建物取引士

1977年より不動産会社を経営、賃貸仲介・管理、売買仲介、分譲、事業用など総合的に不動産実務を实践。1999年より株式会社住通(現ERAジャパン)取締役就任。フランチャイズの業務システム構築、営業マニュアル作成、インストラクター養成を行う。2001年10月ワズ(株)を設立、2002年1月に不動産実務者養成研修校「不動産ビジネスカレッジ」開校。

全国不動産ネットワーク「ワズON」(現ワズRETOS)を展開し不動産会社のマーケティングやマネジメントをサポート。大手・中堅・中小不動産会社にて不動産営業の実務研修や個別ソリューション業務を中心に活動。2002年全日東京都本部実務研修講師、2003年東京都宅建協会法定研修会講師を始めとし、各地の宅建協会本部・支部、賃貸不動産管理業協会等、不動産団体、企業にて講演活動を行う。2003年・2004年全宅連新入会員用不動産総合コーステキスト(応用編)執筆。2005年全日不動産協会東京本部「不動産取引便利帳」製作協力。2009年東京都宅建協会「宅建経営塾」テキスト監修、大阪市地域商業活性化コーディネーターとして各商店街等空室店舗対策の講演等、公的団体の活動に参画。

2010年12月不動産ビジネスカレッジを法人化、一般社団法人「不動産ビジネスカレッジ協会(略称 REBCA=リブカ=)」を設立。2011年4月、同協会会長に就任。2012年3月、REBCA認定「不動産実務者の資格：プランナー/マスターカリキュラム」を監修。「不動産ビジネスカレッジ」各地域校にてREBCA認定プランナー資格研修講座開講。2014年より不動産仲介FC本部数社の研修部門講師担当。現在ワズ・ホールディングス(株)取締役会長。不動産ナビショップ・ワズスタイル合同会社代表社員。

売買仲介

物件販売
客付業務



Buyer's Planner

REBCA

オンラインサロンの
申し込み方法

申し込み専用URLよりお申込み
<https://rebca.jp/lp>

PayPalにて
お支払い

オンラインサロン
専用ページへご招待

QRコードからも受付中!



一般社団法人 不動産ビジネスカレッジ協会

お問い合わせ
担当/清家愛美

0120-968-366 FAX 06-6100-5843

本部事務局
● 大阪市淀川区西中島4-9-22-604
⌚ 営業時間/9時~18時
📅 定休日/日曜日
✉ info@rebca.or.jp
🌐 http://rebca.or.jp