

(一社)不動産ビジネスカレッジ協会＝REBCA＝認定、不動産ビジネスカレッジ各校のクラストレーニングで使用している「売買仲介 物件販売 客付業務」テキストの販売を開始いたしました。
全189ページ、見やすく持ち運びが便利なB5サイズです。是非ご活用ください。

【物件販売・客付業務】編

Buyer's Planner

□ 項目内容

- 1、反響対応 =電話=
- 2、反響対応 =E-Mail=
- 3、お客様(購入見込客)との初回面談
プロのヒアリングと信頼関係の構築
- 4、資金計画の基礎知識
購入見込客との初回面談に必要な資金計画
- 5、購入見込客のランク分けとランクアップ方法
- 6、客付営業に必要な物件の下見
案内の成功率を向上する為に
- 7、案内の成功率を高める「セットアップ営業」
- 8、物件への案内ルール
案内方法の「組立方」と案内物件の「選び方」
- 9、特徴を利益に変える
FEATURE-BRIDGE-BENEFIT-TIE DOW
- 10、クロージング
- 11、媒介契約 =売買業務編=



**売買仲介「物件査定・受託業務」も
同時販売中！**

REBCA「不動産プロの実務テキスト」
1人に1冊、携帯できる”虎の巻”
※書店では販売していません。

その他の実務テキストは、
<http://www.ones-rc.jp/>
「不動産ビジネスカレッジストア」にてお求めください。

※「amazon ing-shop」でもお求めいただけます。

お申込書：以下に必要事項をご記入の上、ファックスにてお申込下さい

FAX：06-6100-5843

<input type="checkbox"/> お申込み	売買仲介テキスト「物件販売・客付業務」編	冊	円
会社名	ご担当者様		
ご送付先	● 商品価格：3,456円／1冊(消費税込) ※3冊以上は送料無料 入金確認後5営業日以内の発送となります。		
TEL			
E-MAIL			
<input type="checkbox"/> お支払い方法		・お振込み(月 日)	・お振込み予定(月 日)

※「送料着払い」とさせていただきます。

※商品の発送は、ご入金確認後となります。お申込書をファックスにてお送り下さい。

お振込先：三菱東京UFJ銀行 瓦町支店 普通0054838 株式会社ワンズリアルコミュニケーションズ

☆お問合せ先☆不動産ビジネスカレッジ本部事務局 Phone:06-6100-5861 担当:清家

〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島6-2-3 新大阪第7チザン716 E-MAIL:info@orc-co.jp

お申し込みの際にご登録いただいた個人情報については、「個人情報保護法」の定めに従い、他の利用目的への利用、ご同意なき第三者への提供はいたしません。