

中澤明子の「初回面談実演DVD」販売のご案内

現役の営業マンであり、ワンズリアルティ㈱代表者であり、(一社)不動産ビジネスカレッジ協会理事長・主任講師の中澤明子氏がお客様との初回面談実演を収めましたDVDのご案内です。
お客様との出会いから、ニーズやご相談内容のヒアリング、お客様への提案などを完全収録しています。



「会社案内や帳票類の活用の仕方が分からない」、「なぜ初回面談で信頼関係が構築できるのか？」など、このDVDをご覧頂ければ皆さまの疑問・質問が解消されます。
営業社員の方だけでなく、経営者・事務スタッフの方々も必見です。

1、購入編

中澤明子の「お客様に選ばれるための初回面談」

このような営業社員の方は必見です！

- ◎接客に自信がない
- ◎お客様のニーズが聞き取れない
- ◎雑談が苦手
- ◎「接客のプロ」になりたい！
- ◎コンスタントに売上を伸ばしたい！

実演には、早期契約に結び付けられる「鍵」が隠されています。

- ▼ツールを活用せず、口答だけで勝負をいませんか？
- ▼真剣にお客様の声に耳を傾けていますか？
- ▼忙しさにかまけて、おざなりな接客をしていませんか？
- ▼お客様をお客様として対応していますか？
- ▼知恵を使った営業をしていますか？

2、売却編

中澤明子の「お客様に信頼されるための初回面談」

このような営業社員の方は必見です！

- ◎売主様から「受託」を頂けない
- ◎高値でしか勝負ができない
- ◎売主様のニーズが聞き取れない
- ◎「信頼関係の構築」に悩んでいる
- ◎「専任媒介」で受託を頂きたい！
- ◎「接客のプロ」になりたい！

実演には、早期契約に結び付けられる「鍵」が隠されています。

- ▼査定をせず、自分の勘だけで勝負をいませんか？
- ▼プロとしての提案をしていますか？
- ▼「売る力のある」営業マンだとPRをしていますか？
- ▼売主様の「大切な財産」を扱うことを理解していますか？
- ▼お客様に信頼される「質問話法」を活用していますか？

■ご注文商品 お得な2巻セット好評発売開始！ 在庫一掃特別キャンペーン！

| | | |
|--|-------------|-------|
| 中澤明子の「初回面談実演 DVD」購入編 | ¥10,000(税別) | 枚 |
| 中澤明子の「初回面談実演 DVD」売却編 | ¥10,000(税別) | 枚 |
| 中澤明子の「初回面談実演 DVD」購入編+売却編 2巻セット | ¥16,000(税別) | セット |
| ※2巻セットでお申し込みの場合は、中澤明子著書の「営業活動日記」を1冊プレゼント！ | | |
| 合計 | | 枚・セット |

ファックスにてお申し込みください FAX 送付先 ⇒ 06-6100-5843

| | | | | | |
|-------|---|-----|-----|---------------|--|
| 貴社名 | | | | お申込み ご担当者様 | |
| お電話 | () | FAX | () | E-Mail | |
| ご住所 | 〒 - | | | | |
| お支払方法 | 【お振込先】 三菱 UFJ 銀行 新大阪駅前支店 普通0084540 一般社団法人不動産ビジネスカレッジ協会 ・ご入金確認後、2~3営業日以内に発送いたします。 | | | | |

お問合せ先：一般社団法人不動産ビジネスカレッジ協会 事務局

REBCA

Phone: 0120-968-366 E-MAIL: info@rebca.or.jp

〒230-0011横浜市中区日本大通7番地 合人社横浜日本大通7番地

《お申し込みの際にご登録いただいた個人情報については、「個人情報保護法」の定めに従い、他の利用目的への利用、ご同意なき第三者への提供はいたしません。》